

ケーススタディー+演習で、己の「集患力」を磨く

# 新規開業必勝塾開校

年間300名以上の歯科医師が参加、開業に向けて大きく踏み出せる“キッカケ”がつかめるセミナーです。

## スクール① 集中 ビジョン設定・医院理念策定

なぜ開業するのか？ 何の為に、何をしたい？  
成功には**理念が大事**です。マインドマップを活用し、  
ご自分の将来像（ビジョン）を明確にする事で、  
いつまでに何をやるのかを設定し医院理念に落とし込みます。



【理念のマインドマップ例】



## スクール④ 集中 夜間C 資金調達と事業計画立案

融資審査が厳しい状況において、どうやって資金調達するのか？  
融資側が納得する事業計画書の作り方

～融資する側の目を知るべし～

①事業計画書の信憑性はあるか？

1日何人が来院するか	何人の体制で診療するのか
自己資金はどれくらいか	月間売上をどう予想しているか

②金融機関としてどうリスクを回避できるか？

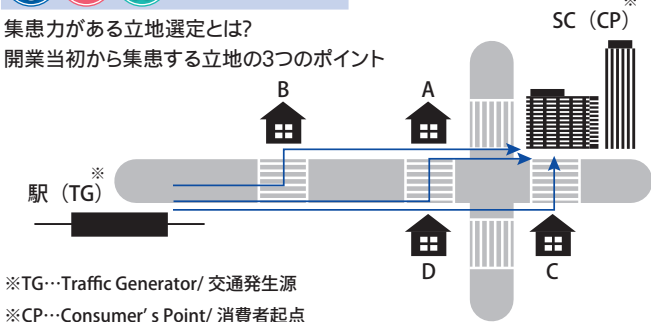
借入総額が多すぎないか	担保はあるか
連帯保証人はいるか	他社の借入はあるか



## スクール② 集中 夜間A 立地・物件選定

Q. どの物件が最も集患できるか？

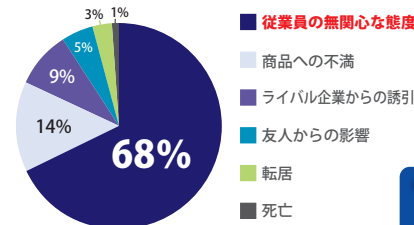
集患力がある立地選定とは？  
開業当初から集患する立地の3つのポイント



※TG...Traffic Generator/ 交通発生源  
※CP...Consumer's Point/ 消費者起点

## スクール⑤ 集中 スタッフ採用とマネジメント

スタッフ自ら考えて動く仕組みとは？  
スタッフ採用のポイントと人事書類の整備



スタッフが医院の経営を左右する！

“集患力”のあるスタッフの育成が必要！！

## スクール③ 集中 夜間B 宣伝広告戦略

開業前から予約を獲得し、集患する方策とは？  
効果的なクチコミ活用のキーワードは「非日常性」と「希索性」



Q. 歯科医院を選ぶときのポイントは？

家から近い	84%
実際に利用した人の評判	80%
看板や広告を見て	13%
外観がきれい	13%
その他	8%

患者さんは、**クチコミ**で  
歯科医院を選んでいる！

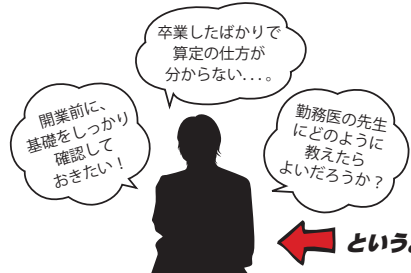
開業前の**クチコミ**が、  
新患獲得のカギ！！

出所：ハーストリー2003年度調査、複数回答あり

## スクール⑥ 診療報酬 新規指導対策の為に保険請求セミナー

開業してから慌てないように、ポイントを押さえましょう！  
講師は「ニチ学館」の歯科講座担当者です。

スクール型コース  
限定の内容です！



第2回目のセミナー風景  
多くの先生方に参加していただき、ご好評を頂く事ができました！！

← というような先生方におススメ！！

3rd season  
2010年10月～  
2011年3月末日

## スクール型コース

毎月1回開催（全6回）のスクールの形式にて学んでいきます。

第1講座	第2講座	第3講座	第4講座	第5講座	第6講座
10/24(日)	11/21(日)	12/19(日)	1/16(日)	2/20(日)	3/13(日)
東京会場A	東京会場B	東京会場A	東京会場B	東京会場B	東京会場B

9/12 前期最後の第5講座が開催！場所は東京会場Cになります。

受講料...36,000円/6回(税込) 時間...10:00～12:00 ※都合により、講義内容・日程・会場が変更になる場合があります。

## 集中コース(1日に集約しての講義となります)

※上記の第6講座を除く内容になります。

10月11日(月・祝)	横浜会場
11月3日(水・祝)	東京会場E
12月12日(日)	東京会場E

受講料...15,000円/1回(税込)  
時間...10:00～17:00

弁当  
支給

## 夜間コース(20時から夜間セミナー)

夜間A(物件選定)	11月25日(木)
夜間B(広告・集患)	12月2日(木)
夜間C(資金調達)	10月28日(木)

受講料...6,000円/各1回(税込) 東京会場C  
時間...20:00～22:00

診療報酬セミナー 10/17(日) 13:00～16:00  
(無料) TKP 東京駅ビジネスセンター(カンファレンスルーム29D)

## 会場詳細

東京会場A	→TKP 東京駅日本橋ビジネスセンター(カンファレンスルーム3B)
東京会場B	→スタンダード会議室(3階A会議室)
東京会場C	→TKP 東京駅日本橋ビジネスセンター(ミーティングルーム5A)
東京会場D	→TKP 東京駅八重洲ビジネスセンター(カンファレンスルーム1A)
東京会場E	→スタンダード会議室(4階B会議室)
横浜会場	→TKP 横浜駅西口ビジネスセンター(カンファレンスルーム4)

セミナーの詳細・お問い合わせ ▶ エリア・ワン事業部まで

歯科 開業

検索



いますぐ  
アクセス！

http://www.insite.co.jp/seminar/



メルマガ読者数3300人突破！歯科専門コンサルティング  
0120-44-5584  
本社/〒270-0163 千葉県流山市南流山6-8-11  
神奈川支店/〒224-0003 横浜市都筑区中川中央1-22-9 TSビルディング5F  
TEL: 045-915-6007